

EP05

PREVIOUSLY in 180 sec

PLATFORM PLATEFORME

TYPE | DEF | EX

THE PERIENCE ECONOMY

体验式经济

#Ucommerce

build 2022

Ucommerce

Le retail est mort,
vive le néo-retail !

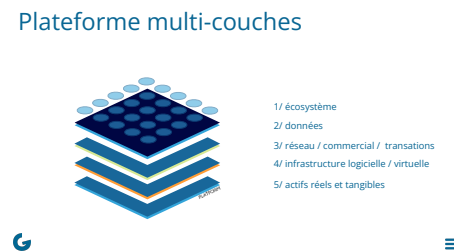
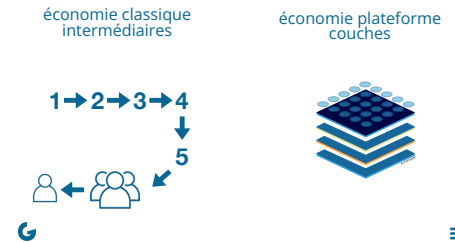
RETAILTAINMENT

amazon Alibaba Group JUMIA

Hubert Kratiroff
France

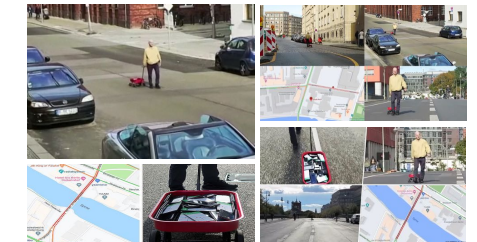
WeChat

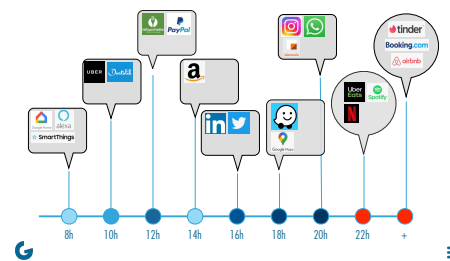
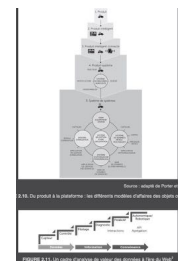
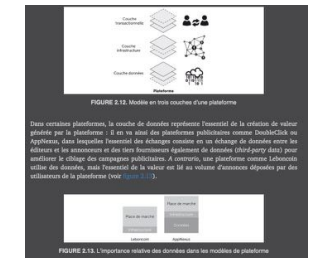
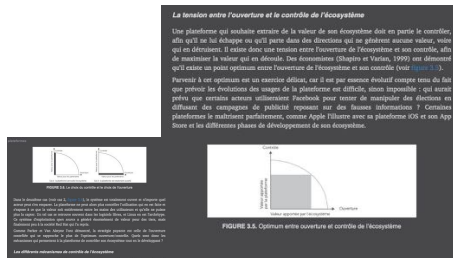
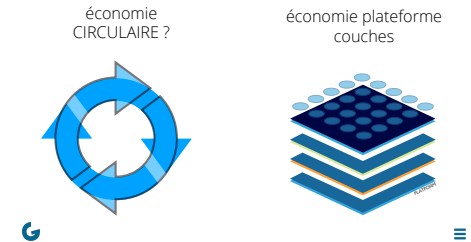
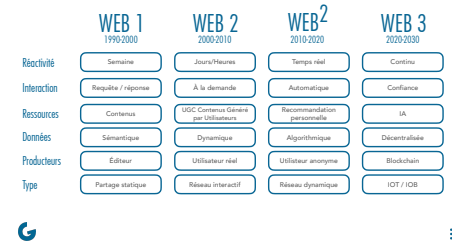
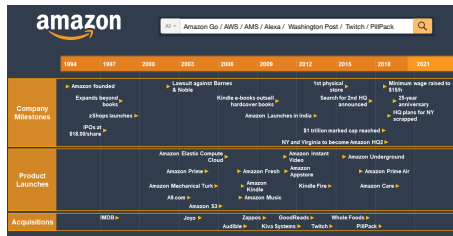
Scan the QR code to add me on WeChat



Quantité produite

BEST-SELLING AUTHOR
JEREMY RIFKIN





DEFINITION CLASSIQUE
mise à disposition d'infrastructures ouvertes matérielles, commerciales et digitales pour un écosystème avec économies d'échelle et écologique

licensing moderne avec un plateformeur et des plateformeés (hétérogènes)

location d'un trafic qualifié (visiteurs ciblés) en vue de faire des échanges :
THEME (écosystème) + effet de réseau (métacollé) + coût marginal faible (rifkin) + DATA = création de valeur

Mise en réseaux et exploitation des données d'un univers/métavers

G infrastructure ouverte digitale et collaborative

DEFINITION OFFICIELLE (Conseil national du numérique)
une plate-forme est un service occupant une fonction d'intermédiaire dans l'accès aux informations, contenus, services ou biens édités ou fournis par des tiers.

En plus de l'interface technique, elle organise et hiérarchise les contenus en vue de leur présentation et leur mise en relation aux utilisateurs finaux.

À cette caractéristique commune s'ajoute parfois une dimension écosystémique caractérisée par des relations entre services convergents (coopétition)

Henri Issac

Soit on crée une plateforme, soit on utilise celle d'un autre

on est plateformeur ou plateformeé(s)

Si on crée pas sa plateforme, en invite gratuitement l'écosystème on utilisera celle d'un autre

effet matthieu

spirale positive, les plus gros forts puissants (taille critique) le sont de plus en plus : winner take all ≠ first to the market

BiFace (two sided)
BiFace non transactionnel
BiFace transactionnel

Sponsorisé / Payeur
Payeur / Payeur
Sponsorisé / Sponsorisé

Multiface (multi sided)

Verrouillage (locking)
Coût du changement
UX UI
Loi (partage portage)

Cookieless
FPD : First Party Data only



85



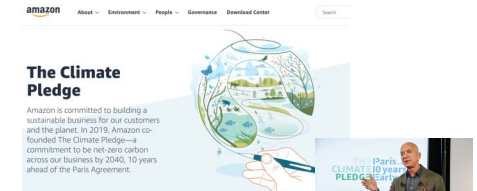
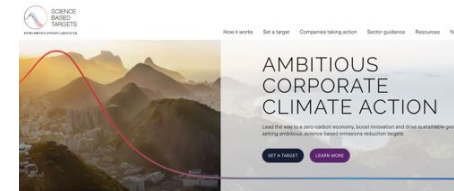
PLAT
FOR
M



LES 5 EFFETS DE RÉSEAU
L'effet de réseau direct (réf.) : la valeur d'un réseau est proportionnelle au nombre de ses participants.
L'effet de feedback positif (réf.) : l'utilisateur choisit son service en anticipant celui qui sera le plus populaire (viralité, recommandation), comme dans le cas de [Slack](#), [Booking](#) ou [Trip Advisor](#).
Les effets de réseau indirecte (réf.) : la valeur d'un bien numérique provient de la création d'une offre de biens complémentaires ou services partenaires, comme autour de l'écosystème d'[Apps](#), d'[Android](#), de [Facebook](#).
Les effets de réseau créés (réf.) : la plateforme s'appuie sur un marché bilatéral : si un type d'argent circule sur une face A, cela fait circuler le nombre d'argent sur la face B, et vice-versa.
L'effet de verrouillage (pas propre au numérique) : du fait de coûts de changement élevés le consommateur reste captif au sein d'un même écosystème.

INTERET
Plateformeur : source de revenu / collecte de data / concentration du trafic
Plateformé : économie sur l'investissement initial / profit d'un environnement mutualité
Client et utilisateur : one stop shop / UX

Science Based Targets initiative (SBTi)



<p>Net-Zero Carbon Reaching net-zero carbon emissions across our operations by 2040</p>	<p>Renewable Energy On a path to powering our operations with 100% renewable energy by 2025</p>	
<p>Shipment Zero Making 50% of all shipments net-zero carbon by 2030</p>	<p>Electric Delivery Vehicles Deploying 100,000 custom electric delivery vehicles by 2030</p>	
<p>Climate Pledge Fund Pledging \$2 billion to support the development of decarbonizing technologies and services</p>	<p>Right Now Climate Fund Investing \$100 million in reforestation projects and climate migration solutions</p>	



ZERO ≠ ZERO CO2 carbon

Neutral ≠ ZERO

carbon neutral -> NET ZERO
CARBON -> NET ZERO

Key
TakeAways
ce qu'il faut retenir

build & own
your platform
or use
someone
else's one

Soit on crée une plateforme,
soit on utilise celle d'un autre

Si on crée pas sa plateforme, en
invitant gratuitement l'écosystème
on utilisera celle d'un autre

Questions

Définition générale d'une plateforme ?
Différents types de plateforme ?
Dans quels secteurs les plateformes ont
le plus de succès ?
Choix de 5 secteurs économiques...
Description d'une plateforme qui
pourrait renverser chaque secteur

Dans la ruée vers l'or
ceux qui se sont
enrichis

Marchand de
jeans et de pelles



idem black car (leasing de VTC)

